Communiqué de presse

Paris, le 3 novembre 2026

Soutenu par ISAI, N10C réalise trois premières acquisitions dans les services IT managés et vise 40 M€ de chiffre d'affaires dès la fin de l'année

Créé en 2025, N10C annonce ses trois premières acquisitions sur le marché des services IT managés. Inspiré des plateformes américaines de consolidation de MSP (*Managed Services Providers*), le groupe entend fédérer des acteurs régionaux reconnus pour répondre aux besoins croissants des PME et ETI en matière d'IT, de cybersécurité et d'intelligence artificielle. Soutenu par ISAI, N10C vise 40 M€ de chiffre d'affaires dès la fin 2026, grâce à plusieurs nouvelles acquisitions en cours, et 200 M€ à horizon cinq ans.

Paris, le 3 novembre 2026 - Fondé en 2025 par trois entrepreneurs aux parcours complémentaires, N10C réunit des expertises dans l'IT, l'intégration de PME et l'IA. **Ziad Saleh**, ancien investisseur dans les services IT managés chez Keensight Capital, **Nicolas Lukasiewicz**, ancien directeur chez Batibig, et **Hugo Porcher**, précédemment associé chez Choco, une scale-up européenne spécialisée dans l'IA, partagent une même ambition : construire un acteur de référence en fédérant des leaders régionaux des services IT, tout en préservant leur identité et leur proximité avec leurs clients.

Trois sociétés ont déjà rejoint le groupe : **Dataouest et Fautech**, toutes deux implantées en Normandie, et **Apixis,** basée à Toulouse. Ensemble, elles accompagnent plus de 1 000 PME et ETI et réunissent 50 collaborateurs.

Plusieurs nouvelles opérations vont être finalisées avant la fin d'année auprès de MSP régionaux reconnus. N10C vise ainsi 40 M€ de chiffre d'affaires d'ici fin 2026 et 200 M€ à cinq ans.

« Nous avons créé N10C pour réunir des entrepreneurs, qui ont fait leurs preuves sur leur territoire et partagent la même vision du modèle MSP tournée vers l'avenir. Notre rôle est de les accompagner dans la prochaine vague de croissance et de créer un groupe pertinent à l'échelle nationale. Nous visons 200 M€ de chiffre d'affaires à cinq ans » », déclare **Nicolas Lukasiewicz,** cofondateur de N10C.

Fédérer des MSP régionaux pour leur donner les moyens de changer d'échelle

Le MSP est le partenaire informatique de confiance des PME et ETI. Il leur propose, à travers un interlocuteur unique, un accompagnement sur l'ensemble de leurs besoins IT : supervision des infrastructures, environnement de travail, cloud, cybersécurité et, désormais, intelligence artificielle. Reposant largement sur un modèle de services récurrents par abonnement, cette approche permet aux entreprises de bénéficier d'expertises technologiques avancées sans avoir à développer l'ensemble de ces compétences en interne.

Déjà largement développé aux États-Unis, ce modèle répond à une demande croissante d'externalisation et de sécurisation de l'informatique.

Le modèle de N10C repose sur un principe : les dirigeants des entreprises qui rejoignent le groupe en deviennent associés et contribuent activement à son développement, tout en conservant la direction de leurs activités, leur marque et leur ancrage local.

N10C leur apporte les moyens opérationnels et financiers d'un groupe national, ainsi qu'une plateforme de services partagés s'appuyant notamment sur l'IA pour automatiser certains process manuels. L'objectif est d'améliorer durablement l'efficacité opérationnelle et la qualité de service, tout en permettant aux entreprises de se concentrer sur leurs clients et leur développement.

« Nos expériences passées nous ont permis de côtoyer de nombreux dirigeants de MSP qui sentent tous que le marché évolue très rapidement autour des besoins cyber et IA de leurs clients. Se regrouper pour être plus forts, et investir ensemble sont des évolutions naturelles pour bénéficier de cette croissance. N10C apporte une réponse à ces dirigeants en leur permettant de bénéficier de services centraux efficaces tout en gardant une autonomie de gestion », déclare **Ziad Saleh**, cofondateur de N10C.

Cybersécurité et IA : des besoins croissants qui renforcent le rôle des MSP auprès des PME

La montée des cybermenaces, le renforcement des exigences réglementaires, notamment NIS2 et DORA pour les entreprises concernées, et l'essor de l'IA générative transforment profondément les besoins informatiques des PME et ETI.

Confrontées à une complexité technologique croissante, à des enjeux de sécurité et de confidentialité des données et à une pénurie de compétences spécialisées, ces entreprises se tournent de plus en plus vers leurs prestataires IT de proximité.

Les MSP occupent ainsi une position privilégiée pour accompagner cette transformation, à condition de disposer des moyens humains, technologiques et financiers nécessaires pour répondre à ces nouvelles attentes.

Au-delà de sa stratégie de croissance externe, N10C entend accélérer le développement de nouvelles offres IA à forte valeur ajoutée pour ses clients, avec l'ambition de rendre ces technologies accessibles à l'ensemble des PME et ETI accompagnées par le groupe.

« *Pour une PME, l'IA est déjà une question très concrète de productivité, de sécurité des données et de choix d'outils. Elles n'ont ni le temps ni les équipes pour s'y retrouver seules, et c'est naturellement vers leur MSP qu'elles se tournent. Notre ambition est que chaque client de N10C, partout en France, ait accès au même niveau d'expertise qu'un grand groupe, tout en gardant l'interlocuteur de proximité qu'il connaît* », déclare Hugo Porcher, cofondateur de N10C.

ISAI accompagne la constitution d'un acteur de référence sur le marché français des MSP

N10C bénéficie du soutien financier et opérationnel d'ISAI, qui accompagne sa stratégie de croissance externe et ses investissements technologiques, tout en préservant l'indépendance entrepreneuriale du groupe.

Ses trois cofondateurs et les dirigeants des sociétés qui le rejoignent détiennent ainsi conjointement la majorité du capital de N10C.

Pour ISAI, ce projet s'inscrit dans sa stratégie d'accompagnement d'entrepreneurs souhaitant accélérer le développement de leurs entreprises et construire des acteurs de référence dans les services B2B.

« *Dans un marché des MSP encore très fragmenté, peu d'acteurs régionaux ont les moyens d'investir seuls pour répondre aux besoins des PME, notamment en matière de cybersécurité et d'IA. En rejoignant la plateforme N10C, ils sont en mesure de proposer une offre complète à leurs clients et de mutualiser les investissements nécessaires. Notre ambition, avec l'équipe N10C, est de construire un acteur de référence sur le marché français* », indique Pierre Cousin, Partner Flex chez ISAI.

À propos de N10C

Fondé en 2025 par Ziad Saleh, Nicolas Lukasiewicz et Hugo Porcher, N10C est un groupe français de services informatiques managés à destination des PME et ETI. Il fédère des entreprises régionales spécialisées dans la gestion des infrastructures IT, le cloud, la cybersécurité et l'intelligence artificielle. Son modèle associe la proximité d'acteurs locaux aux capacités d'investissement et aux expertises d'un groupe national. Soutenu par ISAI, N10C ambitionne de devenir un acteur de référence du marché français des MSP.

www.n10cgroup.com

À propos d'ISAI

Fondée en 2009 « par et pour » les entrepreneurs de la Tech, ISAI Gestion (« ISAI ») est une société de gestion indépendante spécialisée dans l'investissement dans les entreprises technologiques, digitales et

de services B2B. Présent à Paris et à New York, ISAI gère plus d'un milliard d'euros à travers quatre stratégies d'investissement : Early-Stage Venture, Corporate Venture, Flexible Capital et Tech Buyout.

ISAI s'appuie sur une communauté de plus de 500 entrepreneurs-investisseurs, aux côtés d'investisseurs institutionnels de premier plan. Signataire des Principes pour l'Investissement Responsable (PRI), ISAI est engagé en faveur d'une Tech inclusive et responsable.

www.isai.fr

Contacts presse

Kablé Communication.

Catherine Kablé - catherine.kable@kable-communication.com — +33 6 82 25 73 85